

Fiche de poste

Responsable des relations investisseurs - CDI - France

Karista est une société de capital-risque qui investit dans des projets à fort potentiel et impact. Depuis 20 ans, nous avons concouru au développement de plus de 95 entreprises depuis leur création jusqu'à leur succès dans les secteurs de la santé, du numérique et des technologies. Parce que l'investissement n'est pas seulement une question d'argent mais surtout de personnes, nous apportons dès le démarrage des entreprises un soutien à nos fondateurs et entrepreneurs. Nous venons d'horizons différents et apportons diverses compétences pour aider les entreprises de notre portefeuille à se développer.

Forts de 6 générations de Fonds, nous disposons actuellement de 3 Fonds actifs (deux France et Europe dans la santé digitale et le Newspace, le troisième régional et multi-secteurs).

Afin de poursuivre le développement de Karista pour les prochaines années, nous avons décidé de créer un nouveau poste pour accueillir notre prochaine ou prochain Responsable des relations investisseurs.

Description du poste

Mission	<p>Soutenir les levées des prochains Fonds Karista et mettre en œuvre un processus global de gestion de la relation investisseurs.</p> <p>Adopter une approche synergique avec l'équipe de gestion de Karista mais aussi avec les écosystèmes d'investissement en France et en Europe.</p>
Localisation	France (Paris), des déplacements en France et en Europe sont à prévoir.
Rôle et responsabilités	En relation directe avec le Directoire et les Associés de Karista vous intervenez dans l'ensemble du cycle de levée de Fonds et de relation avec les investisseurs (institutionnels, industriels et privés).

	<p>En amont, vous développez la prospection de nouveaux investisseurs pour les nouveaux Fonds.</p> <p>Vous organisez le processus de développement, les roadshows et les points de rendez-vous des prospects avec les Associés de Karista.</p> <p>Vous sélectionnez, recrutez et animez les agents de placement sur les domaines et géographies que vous avez préalablement sélectionnés.</p> <p>En aval, vous participez à la relation avec les investisseurs et vous organisez une information régulière, précise et intelligente vers les souscripteurs des Fonds. Plus globalement, vous travaillez avec les équipes d'investissement pour fournir des mises à jour et des communications pour un usage interne et externe, en accord avec l'équipe de communication.</p> <p>Vous organisez les réunions avec les investisseurs et les réunions des think tanks de Karista (santé digitale, spacetech).</p> <p>Vous mettez en œuvre également les outils nécessaires à votre mission (veille, conception et mise à jour des supports de présentations, infographies, rapports).</p>
Rémunération	A débattre

Profil du candidat ou de la candidate idéal(e)

Un ou une professionnelle qui soit animé(e) par un esprit d'équipe, de relation client et de conquête de marché dans un environnement international. La capacité à être orienté résultats est essentiel.

Formation	H/F de formation supérieure en finance, économie, gestion ou école ingénieur
Langues	Français. Maîtrise de l'anglais. Une capacité professionnelle en allemand serait un plus.

Expérience	<p>Expérience professionnelle d'au moins 5 ans dans un poste de business development ou de relation client.</p> <p>Expériences relatives aux métiers de l'investissement : le candidat ou la candidate idéale doit faire preuve de sa connaissance des métiers de l'investissement soit pour avoir exercé une fonction similaire dans une société de gestion, un gérant d'actifs ou de patrimoine, soit pour avoir travaillé dans une organisation ayant pour objet la mise en relation entre investisseurs et gestionnaires de Fonds.</p> <p>Démonstration d'une expérience réussie dans le recrutement ou la gestion de clients investisseurs institutionnels, industriels ou privés.</p> <p>Une expérience de travail dans un environnement international est nécessaire.</p>
Savoir-faire	<p>Capacité de prospection dans un marché (savoir identifier et contacter de nouveaux investisseurs).</p> <p>Capacités commerciales avec le sens de l'écoute et de l'exécution. Adaptabilité aux évolutions des projets de Fonds et des marchés.</p> <p>Autonomie et aptitude au travail en équipe.</p> <p>Solides connaissances en communication à l'oral comme à l'écrit.</p> <p>Excellente attention aux détails (rigueur et précision)</p> <p>Aptitude et goût pour traiter de sujets techniques et technologiques.</p>
Savoir-être	<p>Aptitudes relationnelles démontrées par la capacité à interagir facilement et rapidement avec une grande variété de personnes au sein et en dehors de Karista et de l'écosystème de l'investissement.</p> <p>Loyauté et travail d'équipe.</p>

	<p>Goût pour le travail au sein de structures ouvertes (multiplicité d'interlocuteurs) mais à taille humaine</p> <p>Bon communicant.</p> <p>Grande capacité de travail en autonomie.</p> <p>Esprit entrepreneurial dans une équipe en croissance.</p>
--	---