

# Fiche de poste



**Raison Sociale :** EQS GROUP  
**Adresse :** 3 rue tronchet 75008 Paris  
**Téléphone :** 0143148512  
**Site Web :** www.eqs.com  
**Activité :** Editeur de logiciel  
**Effectif Total :** 16 (Paris) – 450 (monde)

## Descriptif de l'entreprise

### REGTECH

EQS Group est un groupe international, coté en bourse, de solutions digitales en Conformité d'origine allemande fondé en 2000 et compte plus de 400 collaborateurs et des bureaux dans les plus importantes places financières mondiales : Munich, Zurich, Londres, Moscou HK, New York, Paris, Kochi et Belgrade. EQS ambitionne de devenir N°1 Européen des solutions digitales en Conformité et Relations investisseurs en 2025.

Le bureau Parisien ouvert en Mai 2017 a connu une réussite fulgurante en passant de 5 à 200 clients dont plus de la moitié du CAC40. Nous cherchons des talents pour nous rejoindre et apporter leur pierre à l'édifice. Nous sommes une société avec une taille parfaite pour s'épanouir, une culture internationale, une possibilité d'intégrer la société à terme.

## Descriptif du poste

<b>Département</b>	<b>Effectif du département : 16</b> <b>Effectif commercial : 8</b>	<b>Marché(s) Cible(s)</b>
<b>Missions</b> (	<b>Business Developer Junior :</b> <ul style="list-style-type: none"><li>vous êtes responsable de générer des leads qualifiés. Vous remplissez notre pipeline de ventes par le contact initial à l'aide de campagnes digitales et apportez une contribution significative à l'acquisition durable de nouveaux clients. Votre programme concerne particulièrement nos produits de conformité et relations investisseurs.</li><li>Vous créez des listes de prospects basées sur nos profils clients idéaux et sur les leads générés par nos outils de marketing digital.</li><li>Vous travaillerez avec le CRM votre compte LinkedIn Sales Navigator personnel pour entrer en contact avec des prospects</li><li>Vous qualifiez les prospects grâce à des recherches en ligne et des appels téléphoniques.</li><li>Vous êtes en contact étroit avec l'équipe marketing et commerciale.</li><li>Vous participez à toutes les réunions internes pour vous former à notre ingénierie commerciale</li><li>Le BD junior est coaché directement par le Directeur IR Services</li></ul>	<b>Privé</b> X
		<b>Public</b>
<b>Profil(s) Recherché(s)</b>	<ul style="list-style-type: none"><li>Bachelor ou Master</li><li>Niveau d'anglais professionnel écrit et oral</li><li>Culture marketing digital</li><li>Techniques commerciales</li><li>Grande appétence à la vie économique, la bourse, la finance</li></ul>	<b>Type(s) de Comptes</b>
		<b>PME / PMI</b> X
<b>Pour postuler (mail):</b>	<a href="mailto:marc.desrettes@eqs.com">marc.desrettes@eqs.com</a>	<b>Grands Comptes</b> X
<b>Type de contrat</b>	Contrat d'apprentissage	<b>Secteur(s) d'Activité Ciblé(s)</b>
		<b>Banque</b> X
		<b>Assurance</b> X
		<b>Industrie</b> X
		<b>Utilities</b> X
		<b>Service Public</b>
		<b>Télécom Média</b> X
		<b>Autre : tous</b>
		<b>Site web</b>
		<a href="https://eqs.com/">https://eqs.com/</a>